

日程・会場

東京 2018年7月9日(月) TKP神田ビジネスセンター-ANNEX
(JR・地下鉄神田駅より徒歩7分、地下鉄淡路町駅・小川町駅・新御茶ノ水駅より徒歩2分)
 〒101-0053 東京都千代田区神田美土代町1 住友商事美土代ビル 8F
 13:00開始、17:00終了(受付開始12:30)

お申込状況により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。
 お申し込みは開催当日の10時まで受け付けておりますが、お席が満席になり次第閉切、またはキャンセル待ちとしての対応となります。
 また、最少催行人員に満たない場合中止させていただく場合がございます。
 尚、中止の際、交通費の払い戻し手数料などのお支払いはいたしかねますので、あらかじめご了承ください。

受講料

お1人様 **21,000円(税込)** ※消費税ならびにテキスト代を含みます

- ご参加を取り消される場合は、開催日3営業日前となる7/4の17時までにお電話にてご連絡ください。それ以降のお取り消しの場合、ご入金前であってもキャンセル料として参加料の50%、当日および連絡なき欠席は参加料の全額を申し受けますのでご注意ください。(お客様都合でのキャンセルの場合、ご返金に要する振込手数料を差し引いた金額のご返金とさせていただきます)
- ご受講料のお支払いは口座振込にてお願いしております。直前のお申し込みの場合は別途ご案内を申し上げます。
- 本セミナーの領収書は、金融機関発行の「振込確認書」をもって代えさせていただきます。

お申込み

お客様→繁盛塾 ①お申込み
 繁盛塾→お客様 ②お申込確認
 お客様→繁盛塾 ③ご入金
 繁盛塾→お客様 ④受講票送付
 ⑤ご受講

下記のお申込み紙にご記入の上、FAXまたは郵送、弊社ホームページよりお申し込みください。

弊社よりお申込み確認の連絡を申し上げます。万が一ご連絡なき場合は弊社までご連絡ください。

確認連絡より7日以内、開催前日までに下記口座までご入金ください。

弊社より当日の会場などを記したご受講票をお送りします。到着次第内容をご確認ください。

当日はご受講票をご持参の上、お気をつけてお越しください。

お申し込みの際は、あらかじめ下記の内容をご了承くださいますようお願い申し上げます。

- 本セミナーの内容と同様または類似した内容を第三者に提供するための参加はご遠慮いただいております。
- 会場内での営業行為、勧誘行為はこれをお断りいたします。
- 当日配布する資料や内容に関する著作権は株式会社繁盛塾に帰属しており、許可なく複製・販売・貸与・公開などの行為を行うことは、これを固くお断りいたします。
- セミナー内容の録音・録画、ならびにセミナー中の撮影などはご遠慮いただいております。

お振込先

お申し込み後、下記の口座にお振込ください。(大変恐縮ではございますが、お振込手数料はお客様のご負担にてお願いしております)

三井住友銀行 五反田支店 普通 8315106 名義：(株)繁盛塾
(金融機関コード：0009) (支店コード：653) カ)ハンジョウジュク

ご参加料金は開催1週間前までにお振込みください(それ以降のお申し込みの場合は別途ご案内申し上げます)。本セミナーの領収書は、金融機関発行の「振込確認書」をもって代えさせていただきます。

お問合せ

株式会社 繁盛塾 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-1-3 日本生命丸の内ガーデンタワー3F 受付担当：三浦・山本
TEL：03-3201-5688 / info@hanjyoujyuku.co.jp
(平日9:30~18:00受付) ※E-mailは24時間受付しております

(きりと線)

FAXお申込用紙		ラーメン店 リーダーシップ習得セミナー		FAX：03-3201-5689	
御社名 (ふりがな)		御社についてご記入ください		(株)繁盛塾 三浦・山本宛	
代表者様氏名		業種	店舗数		
住所		年商 (百万円)	個別経営相談のご希望 (無料)		
郵便番号 ()		TEL	1.当日の経営相談を希望		
		FAX	2.訪問相談を希望 (交通費のみ請求)		
		3.その他 ()			
セミナーご参加者ご記入欄 (代表者様ご参加の場合は、代表者様も含めてご記入ください)					
お名前 (ふりがな)	お役職	お名前 (ふりがな)	お役職	受付確認の連絡先アドレス	
1		3		ご担当者名：()	
E-Mail		E-Mail		確認メールの送り先をご記入ください (E-mail:)	
2		4		☐ 電話での確認をご希望の場合のみご記入ください (確認電話TEL:)	
E-Mail		E-Mail			

申込み用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった当社の営業活動やアンケート等に使用することがあります(ご案内は代表者様にお送りすることがございます)。法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、右の口にご記入ください。☐ 希望しない

現場スタッフの行動を 劇的に変えて成果を出す ラーメン店 リーダーシップ 習得セミナー

人を動かす
リーダーシップ
実践セミナー
初開催

店長として正しく取り組み、
スタッフに伝えるべきことを伝え、
成果を出しながら、
様々なスタッフをまとめ上げる。
そんな効果的なリーダーシップを
身につけたリーダーがいる組織は強い。

**数多くの悩めるリーダーが
その力を発揮し
飛躍するキッカケとなった
現場仕込みの実践ノウハウ。**

開催 ●東京会場
2018年 **7月9日** (月)
TKP神田ビジネスセンター-ANNEX

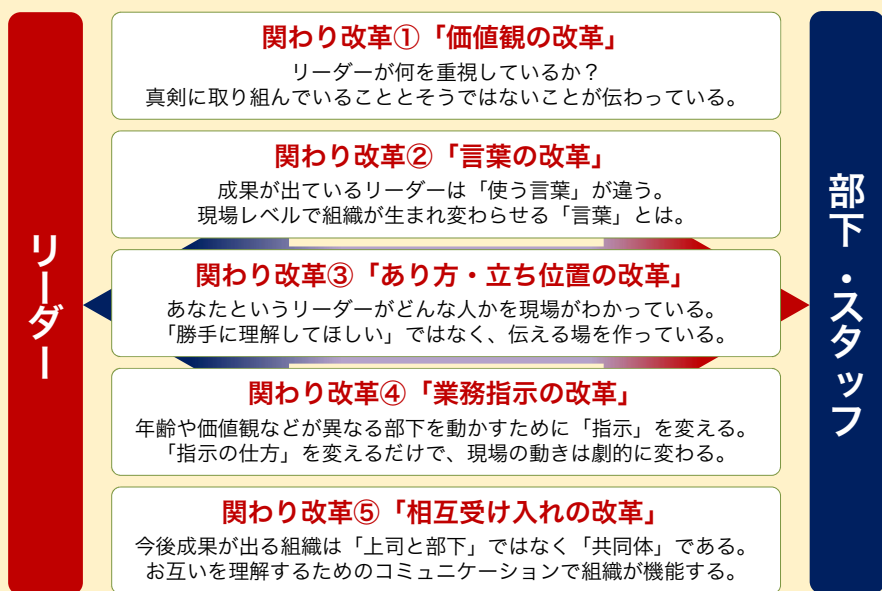
対象 ラーメン店ならびに専門飲食店の
経営者・経営幹部・店長(候補)
※経営者にはリーダー育成の観点からも、
特に学びの多い内容となります。

**セミナー参加
無料特典** 専門家による
組織力30項目診断
※詳しくは中面をご覧ください

現場を活性化して成果を出す！あなたのリーダーシップを高める4時間セミナー

ラーメン店の現場を変える「5つの関わり改革」

今のラーメン業界の現場を見ていると「組織が一体化できない」「社長や店長にスタッフがついてこない」「スタッフが店の考え方を受け入れない」など数多くの問題を抱えるケースが増えています。その結果として「言うべきことを言わない」「辞められたら困るからと規律を甘くする」「リーダーが良い人ぶる」など、リーダーがスタッフに迎合した結果として、店の基準が低くなってしまいうケースが多く見られます。しかしほとんどの場合、成果は上がらないのが実際です。最近ではゆとり世代に代表される「若いスタッフ」や「外国人労働者」などが増えたこともあり、そういった悩みを抱えている現場やリーダーは増加の一途を辿っています。そして実は、**それらの問題はリーダーの意識が変わること**で**80%以上解決できる**のです。逆にいえば、リーダーが意識を変えて成長しなければ、この問題は解決されず、いつまでも付いてくることになっていきます。早々に手を打ち、成果の出る現場づくりをしませんか？



これからの繁盛には「優れたリーダー」の存在が必須条件。
優れたリーダーを育てることが、優れた現場を作ります。

本セミナーではリーダーが現場を活性化するために、以下の内容を徹底的にお伝えします。

効果的な関わりをもつ

部下ひとりひとりの価値観を知る機会を作る。とことん話を聞いて理解に努める。同時にリーダーとしての自分の価値観も明確にする。

施策を決めて組織で行動する

お店・組織として、目標設定をした上で「何をするか」を定めて全員で行動する。内容の決定、指示の仕方などを効果的に行う。

効果を測定して成功体験を作る

行動に対して、常に効果を測定する。プラスの効果があった場合は全員で成功体験を共有し、蓄積する。マイナスの場合は改善点を話し合う。

現場活性化実現

業績が上がって当然、成果が出て当然、といえる状態を作ります。組織力で業績を作る状態になります。

■講座内容

時間	講座内容	講師
第1講座 13:00-13:40 (40分)	成果を上げるリーダーシップ ・リーダーに求められる成果とは何か？ ・ラーメン店の成果を決めるのは「現場」である ・現場を活性化するために、経営者が取り組むべきこと	株式会社繁盛塾 代表取締役 木村 康宏
第2講座 13:50-14:50 (60分)	やる気を引き出すリーダーの関わり ・今の時代のスタッフの特性を知り、引き出す ・現場のモチベーションが変わるコミュニケーションの取り方 ・各階層ごとの「効果的な関わり」が組織を活性化する ・やる気を引き出すリーダーが備える「5つの要素」	株式会社繁盛塾 経営支援部 三浦 克友
第3講座 15:00-16:00 (60分)	組織を生まれ変わらせた実践事例 ・成果の出ないリーダーと、成果を出すリーダーの決定的違い ・自ら育ちたいと望むスタッフを作る「現場の風土づくり」 ・真のリーダーのいる現場は人材集力をこう高める ・崩壊直前の組織でも活性化できた！「活性化3ステップ」	株式会社繁盛塾 代表取締役 木村 康宏
第4講座 16:10-17:00 (50分)	現場を活性化するためにまず行うこと ・現場を変えるために、経営者はまずこれを取り組もう ・経営者とスタッフの仕事、価値観の違いを理解しよう ・明日からの取り組みをこう変えよう ・本日のまとめ	株式会社繁盛塾 代表取締役 木村 康宏
個別無料経営相談会（事前予約の方が優先となります）		

講師紹介

木村 康宏

株式会社繁盛塾 代表取締役

（株）船井総合研究所チーフコンサルタントを経て現職。18年間、ラーメン店だけをコンサルティンクし続け、550社2,200店舗の経営に関わる。「100の店があれば100の繁盛手法がある」という考えに基づくコンサルティングは業績アップ成功率95%以上。2017年刊行の「日本の専門コンサルタント50」において、日本の専門コンサルタント50人の中の1人として紹介された。著書に「1日300人が行列する人気ラーメン店の作り方」（同文館出版）ほか。

三浦 克友

株式会社繁盛塾 経営支援部

客単価5,000～8,000円帯のレストラングループにおいて店長・統括を務め、不振店再建、組織の課題解決などで大きな実績を上げ、その後は事業統括を務める。組織の底上げをしながらの全体のモチベーションアップ、組織の関係性向上、経営陣と現場のコミュニケーションの円滑化に長け、数多くの現場で業績アップを実現してきた組織強化を得意とするスペシャリストである。

あなたのお店の組織力＝リーダーシップ力がわかる！

組織力30項目診断 無料にて実施（交通費のみご負担いただきます）

- ・リーダーシップ、コミュニケーション、業績達成力などの現状と課題を認識できる簡易診断
- ・組織の規模や現状によって内容を変更する場合があります。その場合は事前にご案内申し上げます
- ・診断ならびにご説明はご訪問の上、3～4時間程度で行います。診断のご希望は当日会場にて承ります

セミナー参加
特典