

わかりやすい専門飲食店の利益の増やし方セミナー 開催概要

日程・会場

東京会場 2017年10月3日(火) コンベンションルームAP東京丸の内
(JR東京駅より徒歩7分、地下鉄大手町駅D6出口直上)

大阪会場 2017年10月11日(水) ガーデンシティクラブ大阪
(JR大阪駅より徒歩7分、阪神・地下鉄梅田駅より徒歩5分)

両会場とも13:00開始、17:30終了(12:30より受付を開始いたします)

お申込状況により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また、最少催行人員に満たない場合中止させていただきます場合がございます。尚、中止の際、交通費の払い戻し手数料などのお支払いはいたしかねますので、あらかじめご了承ください。

ご受講料

お1人様 **32,400円(税込)** 「わかりやすい売上の上げ方セミナー」
(10/4東京・10/12大阪) 同時申込割引 **28,000円(税込)**
合計で8,800円お得です(1講座あたり4,400円割引)

- 上記ご受講料は、消費税ならびにテキスト代を含みます。
- ご参加を取り消される場合は、開催日3営業日前の17時までにお電話にてご連絡ください。それ以降のお取り消しの場合、ご入金前であってもキャンセル料として参加料の50%、当日および連絡なき欠席は参加料の全額を申し受けますのでご注意ください。(お客様都合でのキャンセルの場合、ご返金に要する振込手数料を差し引いた金額のご返金とさせていただきます)
- 本セミナーの領収書は、金融機関発行の「振込確認書」をもって代えさせていただきます。

お申込み

① お申込み → ② お申込確認 → ③ ご入金 → ④ 受講票送付 → ⑤ ご受講

下記のお申込み紙にご記入の上、FAXまたは郵送、弊社ホームページよりお申し込みください。

弊社よりお申込み確認のご連絡を差し上げます。万が一ご連絡なき場合は弊社までご連絡ください。

確認のご連絡より7日以内、開催前日までに下記口座までご入金ください。

弊社より当日の会場などを詳細に記したご受講票をお送りします。到着次第内容をご確認ください。

当日はご受講票をご持参の上、お気をつけてお越しください。

お申し込みの際は、あらかじめ下記の内容をご承知くださいますようお願い申し上げます。

- 本セミナーの内容と同様または類似した内容を第三者に提供する目的での参加はご遠慮いただいております。
- 会場内での営業行為、勧誘行為はこれをお断りいたします。
- 当日配布する資料や内容に関する著作権は株式会社繁盛塾に帰属しており、許可なく複製・販売・貸与・公開などの行為を行うことは、これを固くお断りいたします。
- セミナー内容の録音・録画、ならびにセミナー中の撮影などはご遠慮いただいております。

お振込先

お申し込み後、下記の口座にお振込ください。(大変恐縮ではございますが、お振込手数料はお客様のご負担にてお願いしております)

三井住友銀行 五反田支店 普通 8315106 名義：(株) 繁盛塾
(金融機関コード：0009) (支店コード：653) カ) ハンジョウジュク

ご参加料金は開催1週間前までにお振込みください(それ以降のお申し込みの場合は別途ご案内申し上げます)。本セミナーの領収書は、金融機関発行の「振込確認書」をもって代えさせていただきますので、必ず保管ください。

お問合せ

株式会社 繁盛塾 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-1-3 日本生命丸の内ガーデンタワー3F 受付担当：三浦・山本
TEL：03-3201-5688 / info@hanjyoujyuku.co.jp
(平日9:30~18:00受付) ※E-mailは24時間受付しております

(きりとり線)

FAXお申込用紙 わかりやすい専門飲食店の**利益の増やし方セミナー** **FAX：03-3201-5689**
(株) 繁盛塾 三浦・山本宛

御社名 <small>(ふりがな)</small>	御社についてご記入ください		
代表者様氏名	業種	店舗数	年商 <small>(百万円)</small>
住所 郵便番号 (-)	お役職 ()	TEL	個別経営相談のご希望 (無料)
		FAX	1. 当日の経営相談を希望 2. 訪問相談を希望 (交通費のみ請求) 3. その他 ()
セミナーご参加者ご記入欄			
お名前 <small>(ふりがな)</small>	お役職	希望会場	お名前 <small>(ふりがな)</small>
1		東京 大阪	3
E-Mail			E-Mail
2		東京 大阪	4
E-Mail			E-Mail

ご担当者名：()
確認メールの送り先をご記入ください (E-mail:)
☐電話での確認をご希望の場合のみご記入ください (確認電話TEL:)

☐希望しない

申込み用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった当社の営業活動やアンケート等に使用することがあります(ご案内は代表者様にお送りさせていただきます)。法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、右の口にチェックを入れて当社宛にご連絡ください。

2017年
10月3日(火) 東京会場
10月11日(水) 大阪会場

ラーメン店・そば店・うどん店・とんかつ店・各種丼物店など専門飲食店対象

わかりやすい 専門飲食店の 利益の増やし方 セミナー

わかりやすい 専門飲食店の 利益の増やし方 セミナー

今回公開するノウハウの成功事例
※スペースの都合でごく一部だけ紹介します

1ヶ月赤字150万円からわずか1.5ヶ月で
営業利益月150万円達成 (T県F社)

年商2億・利益なしの状態から6ヶ月で
営業利益月400万円達成 (N県K社)

借入金1億円、年間2,000万円の赤字から
利益3,000万・売上263%アップ (F県E社)

メニュー刷新と新メニュー導入で
営業利益20%改善・売上420% (H県S店)

- 頑張っているのに利益が出ない
- 部下に利益の出し方を説明できない
- 数字の読み方がよくわからない
- もっと利益を出せる方法を知りたい
- 数字に強くなりたい・使いこなしたい
- 経営者としてのレベルを上げたい

こんな経営者・経営幹部・店長の皆さまに最適なセミナーです。

ラーメン店専門の経営コンサルティング会社
株式会社 繁盛塾 株式会社繁盛塾 経営支援部
Custom-Made Business Consulting for Your Dreams.
HANJYOUJYUKU CONSULTING Co., Ltd.

〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-1-3
日本生命丸の内ガーデンタワー3F
受付担当：三浦・山本 (ミウラ・ヤマモト)

www.hanjyoujyuku.co.jp

これからの時代を勝ち上がるための「利益の増やし方」をわかりやすく習得できる最大のチャンスです。

あらゆる会社・お店に必要な「利益づくり力」



「もっと利益を出したい」「安定的な収益体質にしたい」という経営者の声をよく耳にします。または、「店長があまり利益のことを考えないから何とかしたい」という声もよく聞きます。しかし、経営者の方や幹部、店長の皆さんに「では、利益の出し方を知っていますか?」と尋ねると、かなり多くの方が口ごもってしまうようです。「利益の出し方を知らない」のに「利益を出そうとしている」ということ、それが「利益を出す」ということを難しくしているわけです。逆にいえば、利益の増やし方がわかれば利益を増やせるのです。

「数字は誰が把握しているのですか?」と尋ねると税理士の先生の名前が挙げられることも非常に多いです。しかし税理士の先生は、お金の流れを把握したり税務申告することについてはプロですが、「どうしたら利益を増やせるか?」については専門外です。ましてや「専門飲食店が利益を増やすために具体的にどうするか?」ということも完全に専門外です。もちろん善意でアドバイスがある場合もありますが、ほとんどは「原価が高すぎますね」「売上もう少し上げたいですね」などの分析だけで終わるのです。

大切なことは、経営者や経営幹部である皆さん自身が「利益の増やし方」を身につけることです。そしてそれはそれほど難しいことではありません。今回、わかりやすく「利益の増やし方」をお伝えする機会を設けました。忙しいけどあまり儲からない。そんな経営にピリオドを打つため、ぜひ受講されることをお勧めいたします。

皆さまの経営の成果に劇的に違いを起こすために、当日はとことん全力でお伝えいたします。

株式会社繁盛塾 代表取締役 **木村康宏**

■当日の講座内容

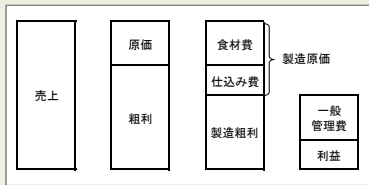
時間	講座内容	講師
第1講座 13:00~14:00	高収益店舗と低収益店舗を大きく分ける 利益を生み出すポイント <ul style="list-style-type: none"> 高収益店舗はこうして収益を上げている! 高収益店舗になるための「利益に対する考え方」 利益を出すための経営者・経営幹部・店長の仕事 今、利益を生み出すことが必要な理由 	株式会社繁盛塾 代表取締役 木村 康宏
第2講座 14:15~15:45	経営者・経営幹部、これだけ知っていれば大丈夫 経営数字の読み方・使い方 <ul style="list-style-type: none"> これだけ知れば大丈夫! 収支表の読み方・使い方 電卓使えれば大丈夫! 利益が出ない原因の見つけ方 利益を上げるために必要な営業数値の読み方 利益を上げるための「マル秘シート」公開! 	
第3講座 16:00~17:30	高収益店舗だけが知っている 利益を生み出すカラクリ <ul style="list-style-type: none"> 利益を生み出すための数字を使いこなす方 たちまち数字を改善する具体的な取り組み 高収益店舗になるための「利益を生み出すカラクリ」 明日からできる3つのステップ 	
無料経営相談会 (事前予約の方が優先となります)		

本セミナーで得られる成果

私どもはとことん「実践的」「成果志向」を貫いています。本セミナーでは「実際に利益を増やす」内容に特化しています。

経営数字の読み方がわかる

多くの経営者は数字が苦手です。しかし成功している経営者の多くはこの「数字」を武器として使いこなしています。それは「ここだけ理解できれば良い」というポイントを知っているからです。本セミナーでは、「皆さんの現場で利益を出す」ことだけを考えて経営数字の読み方をお伝えします。経営の専門家になるのであれば「これだけ知れば十分」な知識をわかりやすくお伝えします。



利益を出すための仕組みをわかりやすくビジュアルで説明します。

具体的な利益アップができるようになる

数字が読めるようになると「具体的にどうしたら利益が上がるか?」がわかるようになります。専門飲食店ならではの利益アップの実践手法をお伝えします。

実は、専門飲食店の利益の出し方を知っている税理士、会計士、経営専門家は非常に少ないのが実際です。今回お伝えするのは、私どもが現場で利益を増やすことに非常に高い確率で成功している秘伝のノウハウです。

現場におけるワークスケジュールの組み方、そしてどのように人件費を下げるのかを実践的にお話しします。この講座だけで、人件費が大幅に下がるお店も出てきます。

ラーメン●●家 ワーク計画表

項目	原価	原価率	注文率	出品	1品売上	1品原価	1品利益
豚骨ラーメン	700	66%	20%	30	60,000	18,000	42,000
特製ラーメン	800	76%	20%	24	56,000	15,000	41,000
つけ麺	800	76%	24%	24	18,240	6,240	12,000
餃子	900	85%	20%	16	13,856	3,328	10,528
総計	1,090	1,026	20%	20	20,097	4,059	16,038
総計	780	741	21%	20	15,116	3,125	11,991

利益を出し続ける仕組みづくりができる

利益を増やすためには、「利益を増やすアクション」と、「いつも通りにしていれば利益が出続ける仕組み」の2つが必要になります。数字を使いこなすことができると、お店の設計が変わり、業態の設計が変わります。結果として「利益を出す機能」が内蔵されたお店づくり、業態づくりが可能になるのです。経営者のみならず、経営幹部、店長などすべての人が知っていた方が良い内容です。

繁盛企業が実際に使っている「利益を出すための原価計算シート」

品名	原価	原価率	注文率	出品	1品売上	1品原価	1品利益
豚骨ラーメン	700	66%	20%	30	60,000	18,000	42,000
特製ラーメン	800	76%	20%	24	56,000	15,000	41,000
つけ麺	800	76%	24%	24	18,240	6,240	12,000
餃子	900	85%	20%	16	13,856	3,328	10,528
総計	1,090	1,026	20%	20	20,097	4,059	16,038
総計	780	741	21%	20	15,116	3,125	11,991

講師 木村 康宏

株式会社繁盛塾 代表取締役



(株) 船井総合研究所チーフコンサルタントを経て現職。17年間、ラーメン店だけをコンサルティングし続け、日本各地で圧倒的な繁盛店を作り続けてきたラーメン業界における繁盛店づくりの第一人者。「100の店があれば100の繁盛手法がある」という考えに基づくコンサルティングは業績アップ成功率95%以上。

2017年刊行の「日本の専門コンサルタント50」において、日本の専門コンサルタント50人の中の1人として紹介された。著書に「1日300人が行列する人気ラーメン店のつくり方」(同文館出版)「ラーメン屋の看板娘が経営コンサルタントと手を組んだら」(幻冬舎)など。



わかりやすい専門飲食店の売上の上げ方セミナー

東京会場・大阪会場とも、本セミナー翌日に「わかりやすい売上の上げ方セミナー」を開催します。「利益を増やすこと」と「売上を上げること」は取り組みとして一つの組み合わせです。ぜひこの機会にまとめて習得されることをお勧めいたします。

東京会場 **2017年10月4日(水)**

大阪会場 **2017年10月12日(木)**

同時受講特典として「利益の増やし方セミナー」「売上の上げ方セミナー」同時受講で8,800円の割引となります。

経営専門家が責任を持って相談を承ります

セミナー参加者限定

無料
経営相談

セミナー参加の特典として、講師の木村康宏をはじめとする弊社の経営専門家による当日セミナー終了後の経営相談、ならびに現場を拝見しての経営相談を無料(交通費のみご請求申し上げます)で承ります。これからの経営の方向性、業績アップや人財育成、出店など何でもご相談ください。業界で数々の繁盛店や成功企業を作り上げてきたノウハウでお答えいたします。貴重なこの機会をぜひご利用ください。

同時開催